

CIN CONSULTANTS

BANDI EXPORT & INTERNAZIONALIZZAZIONE 2026

Le opportunità aperte per le PMI italiane:
a chi si rivolgono, quanto valgono, come candidarsi.

Aggiornato a Maggio 2026 · Verifica sempre la disponibilità sul portale ufficiale

Costanza Iris Nocchi · International Business Development Consultant

Come leggere questa guida

I finanziamenti sono organizzati per livello (nazionale, regionale, europeo) e per tipologia di attività finanziabile. Per ogni strumento trovi: a chi si rivolge, cosa finanzia, le condizioni principali e dove candidarsi.

■■ REGOLA D'ORO: Prima la strategia, poi il bando. Un finanziamento senza una strategia export chiara è denaro pubblico sprecato e tempo aziendale bruciato. Se non sai ancora su quale mercato vuoi entrare, inizia dall'Assessment Export — poi cerca il bando adatto.

NAZIONALE — SIMEST

STRUMENTO	SIMEST — Fondo 394 · Finanziamento Agevolato Internazionalizzazione
A CHI SI RIVOLGE	PMI italiane con meno di 250 dipendenti e fatturato fino a €50M
COSA FINANZIA	Partecipazione a fiere estere · Apertura uffici commerciali · E-commerce internazionale · Certificazioni e studi di fattibilità · Inserimento temporaneo di figure professionali
IMPORTO	Da €10.000 a €300.000 · Tasso agevolato 0% · Quota a fondo perduto fino al 25% (40% per imprese del Sud)
COME CANDIDARSI	Domanda online su www.simest.it · Finestre di apertura periodiche (verifica il portale)
LINK UTILE	www.simest.it

STRUMENTO	Voucher Temporary Export Manager (TEM)
A CHI SI RIVOLGE	PMI manifatturiere o di servizi con export < 20% del fatturato
COSA FINANZIA	Cofinanzia il compenso di un Temporary Export Manager per 12 mesi · Il TEM lavora part-time per l'azienda sviluppando mercati internazionali
IMPORTO	Fino al 50% del costo del TEM (max €25.000-€50.000 a seconda dell'edizione)
COME CANDIDARSI	Tramite manager certificati iscritti al Registro TEM · Il consulente gestisce la pratica
LINK UTILE	www.mise.gov.it / portale SIMEST

REGIONALE E CAMERALE

STRUMENTO	Voucher Fiere Internazionali — Camere di Commercio
A CHI SI RIVOLGE	PMI con sede nella regione/territorio di competenza
COSA FINANZIA	Contributo per partecipazione a fiere internazionali (stand, trasporto, materiali)
IMPORTO	Variabile: da €2.000 a €15.000 per fiera · Copertura 30-50%
COME CANDIDARSI	Sportelli camerali locali · Verificare sul sito della propria Camera di Commercio
LINK UTILE	www.camcom.it (portale sistema camerale)

STRUMENTO	Bandi Digital Export — Regioni e Unioncamere
A CHI SI RIVOLGE	PMI manifatturiere e di servizi
COSA FINANZIA	E-commerce internazionale · Marketplace esteri · Ottimizzazione sito multilingue · SEO internazionale · Presenza su piattaforme B2B estere
IMPORTO	Da €3.000 a €30.000 · Copertura fino al 60%
COME CANDIDARSI	Portali regionali e camerali · Frequentemente legati a percorsi formativi obbligatori
LINK UTILE	Verificare portale regione di riferimento

STRUMENTO	Missioni Commerciali ICE — Istituto per il Commercio Estero
A CHI SI RIVOLGE	PMI italiane di tutti i settori
COSA FINANZIA	Missioni di sistema su mercati prioritari · Incontri B2B preorganizzati · Partecipazione a collettive fieristiche in rappresentanza italiana
IMPORTO	Quota di partecipazione ridotta (da €500 a €3.000 per missione) + rimborso parziale
COME CANDIDARSI	Calendario missioni su www.ice.it · Iscrizione per ogni singola missione
LINK UTILE	www.ice.it

EUROPEO

STRUMENTO	COSME — Programma per la Competitività delle PMI
A CHI SI RIVOLGE	PMI europee, spesso in partenariato con altre imprese UE
COSA FINANZIA	Accesso ai mercati internazionali · Supporto a consorzi export · Matching internazionale · Garanzie e prestiti tramite intermediari finanziari
IMPORTO	Variabile per tipologia di intervento
COME CANDIDARSI	Tramite intermediari finanziari accreditati per prestiti · Bandi specifici su portal.ec.europa.eu/funding
LINK UTILE	portal.ec.europa.eu

STRUMENTO	Enterprise Europe Network (EEN)
A CHI SI RIVOLGE	PMI europee di tutti i settori
COSA FINANZIA	Supporto gratuito a trovare partner commerciali e tecnologici in Europa e nel mondo · Database di opportunità di partnership · Matching B2B in fiere internazionali
IMPORTO	Servizio gratuito (finanziato dalla Commissione Europea)
COME CANDIDARSI	Contattare il nodo EEN della propria regione
LINK UTILE	een.ec.europa.eu

INNOVAZIONE, STARTUP E DUAL USE

Questa sezione è dedicata a startup e PMI con tecnologie innovative, incluse quelle con applicazioni dual-use (civile e difesa). È un'area in forte crescita nel panorama dei finanziamenti europei e NATO: i budget sono aumentati significativamente dal 2024 e le opportunità per aziende italiane sono concrete — ma richiedono preparazione specifica e, spesso, partnership internazionali strutturate.

STRUMENTO	EIC Accelerator 2026 — European Innovation Council (Open + Challenges)
A CHI SI RIVOLGE	Startup e PMI innovative di tutti i paesi UE e associati · TRL 5 completato (obiettivo TRL 8) · Aziende con innovazione ad alto rischio e alto potenziale di scala globale
COSA FINANZIA	Sviluppo e scale-up di innovazioni deep tech · Grant fino a EUR 2,5M + equity fino a EUR 10M (blended finance) · 5 Challenges tematiche 2026: Advanced Materials for Renewable Energy · Biotechnology · Critical Raw Materials · Fusion · Climate Adaptation · Budget totale: EUR 634M · Accesso a network EIC e STEP Scale-Up (EUR 50M+)
IMPORTO	Grant fino a EUR 2,5M + investimento equity da EUR 1M a EUR 10M · Budget programma: EUR 634M
COME CANDIDARSI	Stage 1 (short proposal: testo + pitch deck + video 3 min) aperta in continuo su EU Funding and Tenders Portal · Stage 2 (full proposal): 6 cut-off 2026 — 7 gen 4 mar 6 mag 8 lug 2 set 4 nov · Valutazione tecnica rafforzata + due diligence finanziaria + interview con jury EIC
LINK UTILE	eic.ec.europa.eu

STRUMENTO	NATO DIANA 2026 — Defence Innovation Accelerator for the North Atlantic
A CHI SI RIVOLGE	Startup e scale-up commerciali con sede in un paese NATO · Focus su deep tech dual-use (civile E difesa) · Early-stage e PMI con limitata esperienza difesa esplicitamente incoraggiate · Non ammissibili come lead: università e no-profit
COSA FINANZIA	Programma acceleratore 6 mesi per tecnologie dual-use in 10 aree: Energy and Power · Advanced Communications · Contested EM Environments · Human Resilience and Biotech · Critical Infrastructure · Extreme Environments · Maritime Operations · Resilient Space · Autonomy and Unmanned Systems · Data Decision Making · Accesso a 16 accelerator sites e 200+ test centres in 32 paesi NATO
IMPORTO	Fase 1: EUR 100.000 contractual funding · Accesso test centres (valore stimato fino a EUR 400.000)
COME CANDIDARSI	2026 cohort già selezionata (150 aziende, da gennaio 2026) · Prossima call: monitorare diana.nato.int da maggio 2026 per apertura call 2027 · Processo: Short Form Proposal (Quad Chart) — Long Form Proposal — selezione · Criteri: allineamento alla challenge, dual-use potential, fattibilità, impatto difesa/sicurezza
LINK UTILE	diana.nato.int

STRUMENTO	European Defence Fund (EDF) 2026 — Ricerca e Sviluppo Difesa Europea
A CHI SI RIVOLGE	Imprese (startup, PMI, mid-cap, large), università e centri di ricerca di paesi UE e Norvegia · Topic dedicato PMI non-tematico (DA SME): solo PMI, Development Actions da TRL4+ · Obbligatorio per la maggior parte dei topic: consorzio min 3 entità da 3 paesi EDF diversi
COSA FINANZIA	Research Actions (RA, TRL 2-4): ricerca difesa, finanziamento 100% costi diretti · Development Actions (DA, TRL 5-8): sviluppo capacità difensive, co-finanziamento 70-90% · 31 topics 2026: sensori avanzati · quantum cybersecurity · space · materiali strategici · difesa aerea · drone swarms · comunicazioni satellitari · infrastrutture subsea · Topic PMI-only: adattamento soluzioni civili al settore difesa (lump sum grant)
IMPORTO	Budget totale: EUR 1,01 miliardi · RA open topic: fino a EUR 6M · DA tematici: da EUR 10M a EUR 100M · Topic PMI: lump sum (importo topic-specifico)
COME CANDIDARSI	Call aperta 11 febbraio 2026 — deadline 29 settembre 2026 · Portale EU Funding and Tenders · Costruire il consorzio internazionale con anticipo: i tempi di negoziazione sono lunghi · EDF Info Days (10-11 marzo 2026, Bruxelles e online): networking e brokerage consorzi
LINK UTILE	defence-industry-space.ec.europa.eu

SETTORIALI E SPECIALI

STRUMENTO	PNRR — Transizione Digitale per l'Export
A CHI SI RIVOLGE	PMI manifatturiere con progetti di digitalizzazione collegati all'internazionalizzazione
COSA FINANZIA	Investimenti in tecnologie per l'export digitale · Piattaforme e-commerce · Automazione processi commerciali internazionali
IMPORTO	Variabile · Verificare disponibilità residua
COME CANDIDARSI	Tramite sportelli regionali · Spesso abbinato a investimenti 4.0
LINK UTILE	Portale MISE / portali regionali

STRUMENTO	Garanzie SACE per l'export
A CHI SI RIVOLGE	Imprese italiane esportatrici di qualsiasi dimensione
COSA FINANZIA	Garanzie su crediti export · Assicurazione del rischio politico e commerciale · Supporto finanziario a buyer esteri per acquistare prodotti italiani
IMPORTO	Variabile · Non a fondo perduto ma abbassa il rischio export
COME CANDIDARSI	Tramite banche convenzionate · Direttamente su www.sace.it
LINK UTILE	www.sace.it

Come candidarsi bene: le regole che nessuno ti dice

■ Prima la strategia

Non cercare il bando senza sapere su quale mercato vuoi entrare e con quale canale. Il bando finanzia attività — le attività devono avere senso strategico.

■ Verifica i requisiti formali

DURC in regola, bilanci depositati, visura aggiornata, eventuali certificazioni richieste. La documentazione deve essere pronta prima che apra lo sportello.

■ Pianifica con anticipo

I bandi aprono e chiudono rapidamente. Monitorare il calendario è parte del lavoro. Farsi trovare preparati è la differenza tra chi prende e chi resta fuori.

■ Non affidarti solo ai bandi

Il finanziamento copre parte dei costi, non tutta la strategia. Continui a dover fare il lavoro commerciale — il bando ti dà solo più runway.

■ Scegli partner certificati

Per TEM e consulenze specialistiche, verifica sempre le credenziali. Un errore nella candidatura può escluderti da futuri bandi.

Vuoi sapere quali bandi sono accessibili per la tua azienda specifica?

Assessment Export gratuito — identifichiamo insieme le opportunità concrete per il tuo caso.

→ www.cin-consultants.com/assessment